





Was ist Affiliate Marketing & wie funktioniert es?

BEGRIFFSERKLÄRUNG



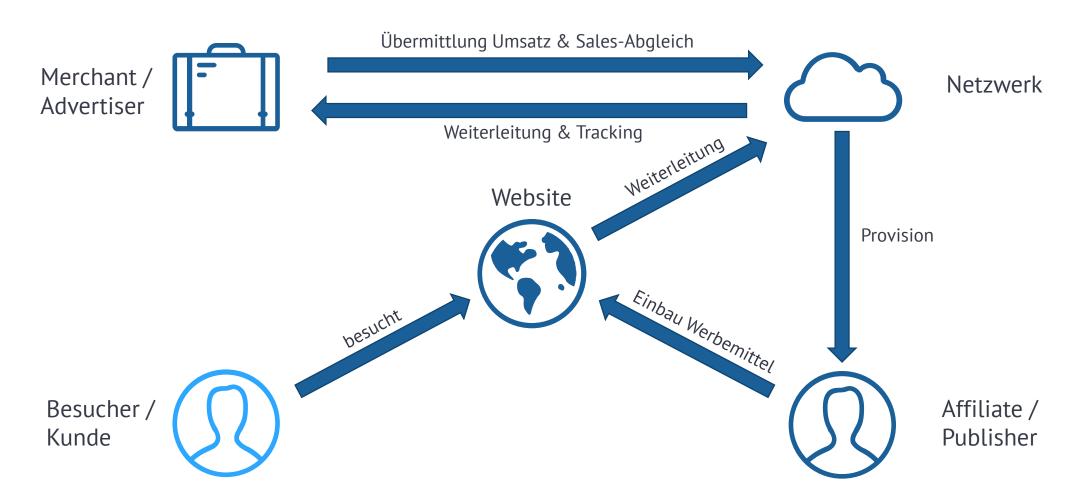






- → Affiliate = engl. "angliedern"
- → Vertrieb von Produkten/Dienstleistungen eines Anbieters (Merchant / Advertiser) über Vertriebspartner (Affiliates / Publisher)
- → Advertiser stellt dem Publisher die Werbemittel zur Verfügung
- → Publisher bindet die Werbemittel auf seiner Website ein
- → Vergütung nach umsatzabhängigen Provisionen

FUNKTIONSWEISE



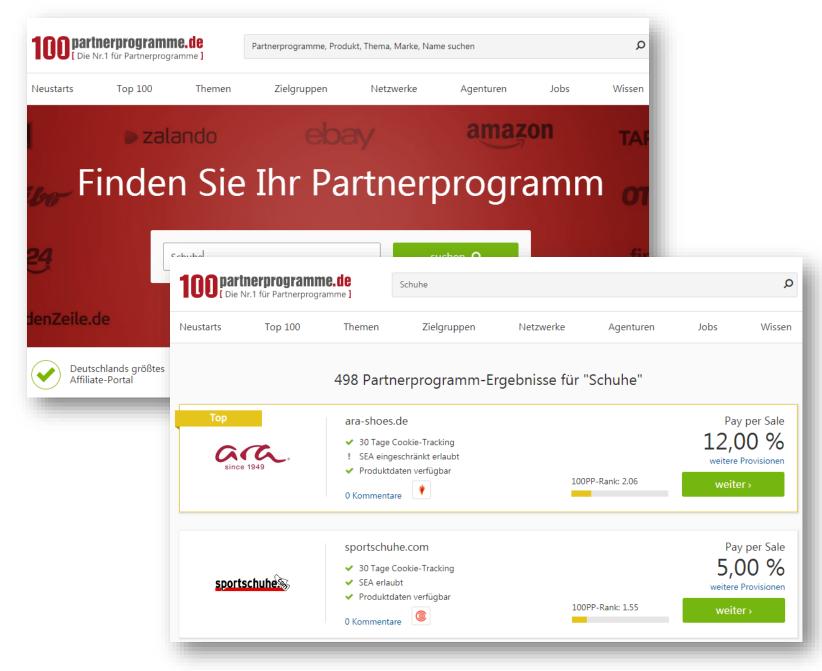


HOW TO DO

Wie kann man Affiliate Marketing effektiv einsetzen?

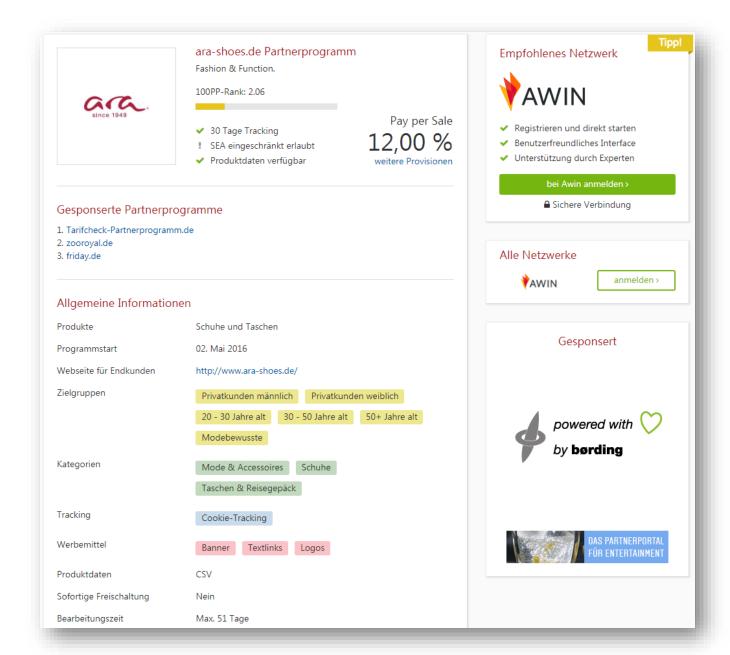
PARTNERPROGRAMM FINDEN

- → Über Websites wie 100partnerprogramme.de können anhand von Keywords Partnerprogramme gefunden werden
- → Dabei werden die Kosten/Provisionen offen kommuniziert



PARTNERPROGRAMM FINDEN

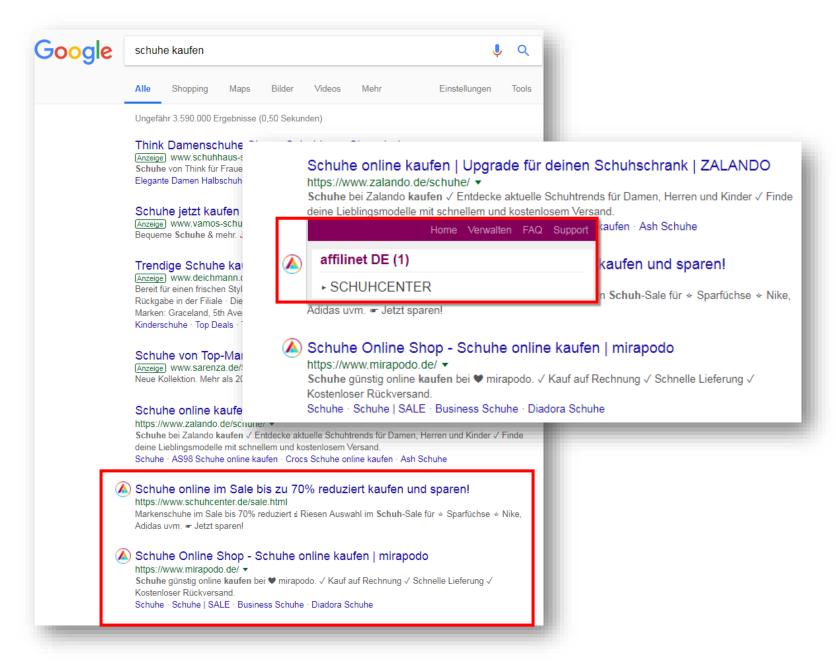
- → Auf den Detailseiten werden die verwendeten Netzwerke beschrieben
- Details zu den Kategorien, Produkten, Tracking, Werbemittel, Bearbeitungszeit etc. können eingesehen werden



www.onlinesolutionsgroup.de ______

AFFILITIZER

- Über Tools/Plugins wie Affilitizer können die Affiliate-Aktivitäten der Wettbewerber analysiert werden
- Über ein einfaches Symbol lassen sich die Infos anzeigen
- → Schuhcenter ist laut Affilitizer bei affilinet aktiv



vww.onlinesolutionsgroup.de ______

BANNER





Ihr Tool zur Online Marketing Automatisierung









AKTION (BEISPIELE)

AFFILIATE MARKETING

Anlass	Aktion	
Sommermode	Neue Produkte im Shop	
Fashion Week	Gutscheinaktion von 8. bis 13. Juli auf alle Produkte im Shop	
Sommerschlussverkauf	Sale auf alle / ausgewählte Sommerartikel	
Herbstmode	Neue Produkte im Shop	
Black Friday Sale	Hohe Rabatte (bis zu 70%) auf ausgewählte Produkte	
Wintermode	Neue Produkte im Shop	
Nikolaus	Gutscheinaktion von 5. bis 7. Dezember für alle Stiefel	
Weihnachten	Kostenloser Versand von 7. bis 24. Dezember	
Silvester	Gutscheinaktion von 14. bis 21. Dezember für alle High Heels	
Valentinstag	Landingpage mit passenden Produkten zum Valentinstag	
Weltfrauentag	Gutscheinaktion am 8. März für alle Produkte im Shop	
Frühlingsmode	Neue Produkte im Shop	

HÄUFIGE POTENZIALE

Ausbau der Netzwerke

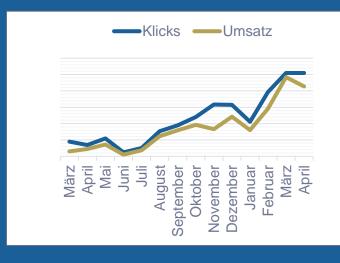
2 Automatischer Salesbereich

3 Publisherkommunikation

Endkundenaktion & Aktive Publisherakquise

BEISPIELENTWICKLUNG VON ÜBERNOMMENEN PROGRAMMEN

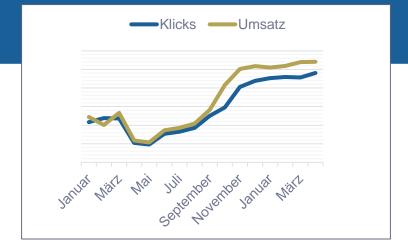
CASE STUDY







- Generieren von neuen Publishern
 - Optimierung der Werbemittel
- Anpassung der Programmbeschreibung



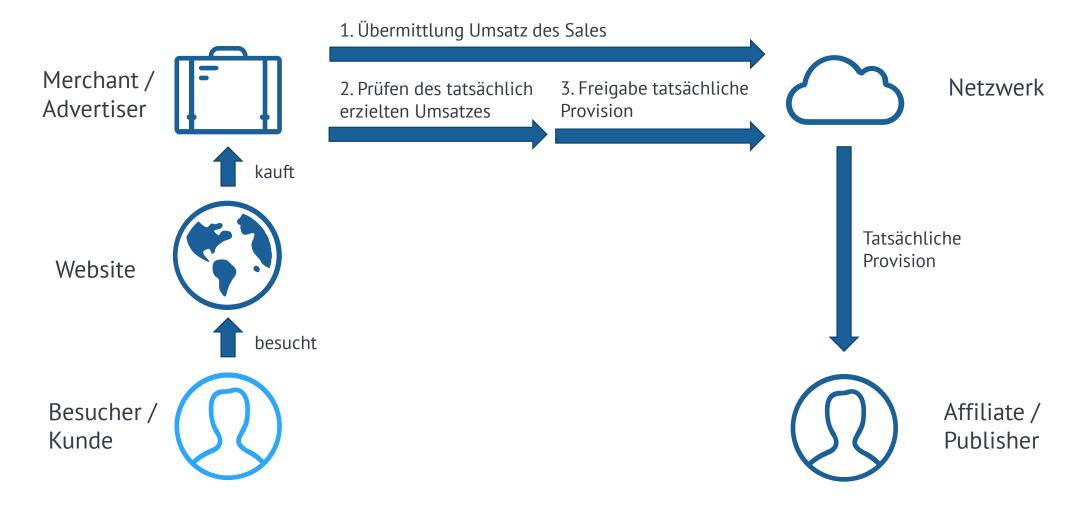
etc.



PROVISIONEN

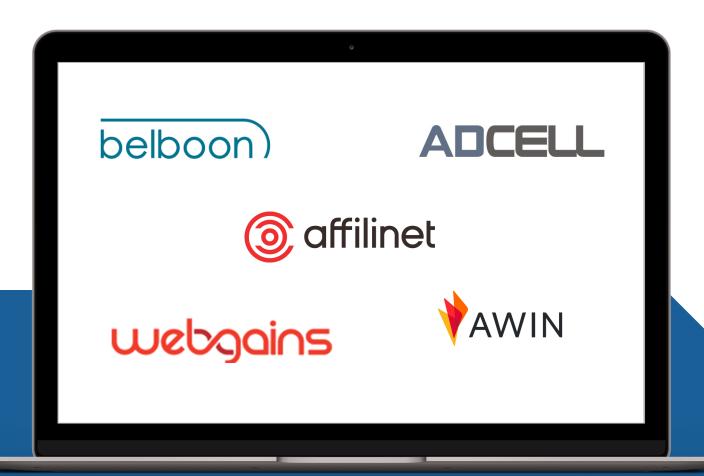
Wie werden die Provisionen ermittelt?

SALES-ABGLEICH



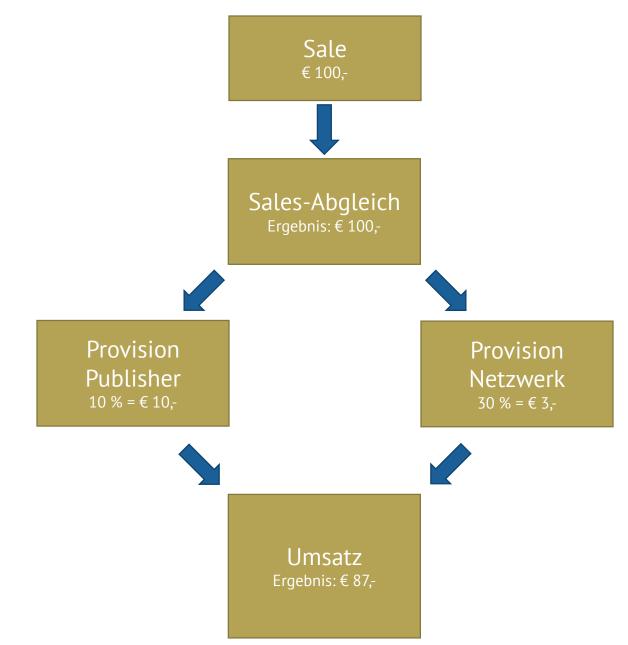
SALES-ABGLEICH

- → Wichtigstes To Do beim Affiliate Marketing
- → Nur mit einem regelmäßigen Sales-Abgleich können "unverdiente" Provisionen vermieden werden
- → Es werden nur Provisionen für den Umsatz bezahlt, der tatsächlich erzielt wurde
- Bearbeitungszeitraum beachten (automatische Freigabe!)



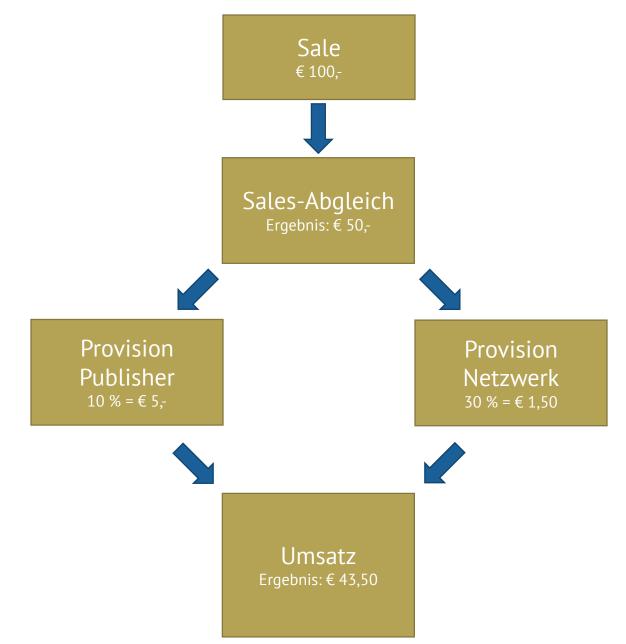
SALES-ABGLEICH ERFOLGREICH

- → Vollständiger Sale
- → Wenn der Sale in voller Höhe stattfand, kann man diesen komplett freigeben
- → Der Publisher & das Netzwerk erhält die vollständige Provision



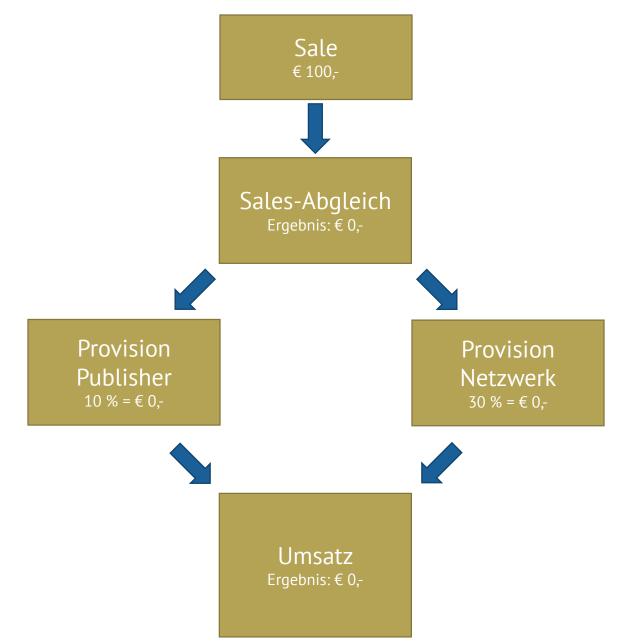
SALES-ABGLEICH TEILWEISE ERFOLGREICH

- → Teilstornierungen
- → Teilwiderrufe
- → Sale findet nur teilweise statt
- → Provisionen sollten daher nicht vollständig ausbezahlt werden



SALES-ABGLEICH NICHT ERFOLGREICH

- → Stornierung
- → Widerruf
- → Der Sale fand letztendlich nicht statt
- → Der Publisher & das Netzwerk dürfen daher keine Provision erhalten





VORTEILE

Welche Vorteile bietet Affiliate Marketing?

IHRE VORTEILE

COST PER SALE

- Kosten entstehen nur, wenn tatsächlich ein Sale stattgefunden hat
- Die Kosten entsprechen dem tatsächlich erreichten Umsatz
- (Teil-)Stornierungen werden berücksichtigt

TRAFFIC STEIGERUNG

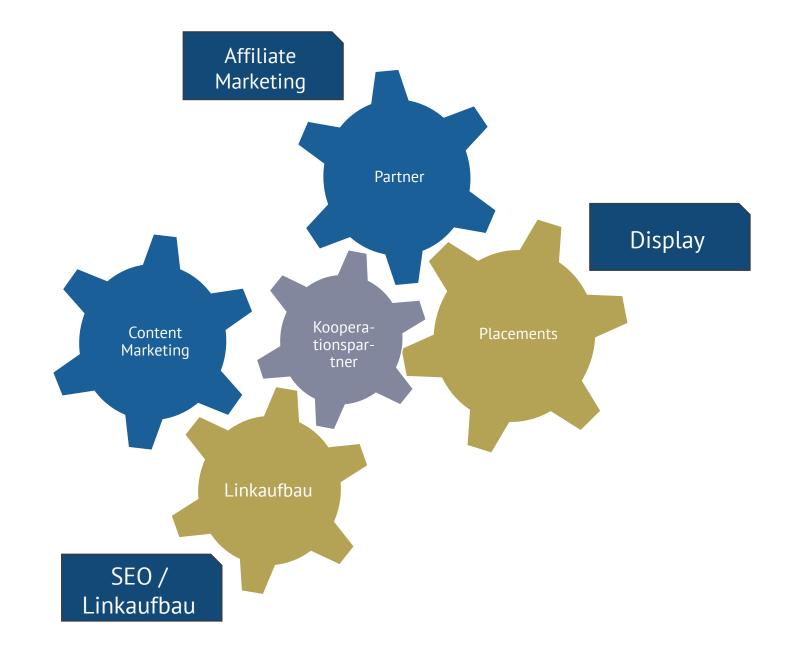
- Durch die Einbindung der Werbemittel auf Publisher Seiten generieren Sie zusätzlich Klicks.
- Das Beste: Dieser Traffic kostet Sie nichts!

BEKANNTHEIT STEIGERN

Durch die Platzierung Ihrer
 Banner & Produkte auf vielen
 Publisher-Seiten kann auch
 die Bekanntheit der Marke bei
 potenziellen Kunden
 gesteigert werden

SYNERGIEN

- Synergien für Partnerakquise nutzen
- Placements, Affiliates & Kooperationspartner beim Content-Marketing können dieselben sein
- Wer Linkaufbau betreibt, kann auch nach Affiliate- & Display-Möglichkeiten anfragen etc.



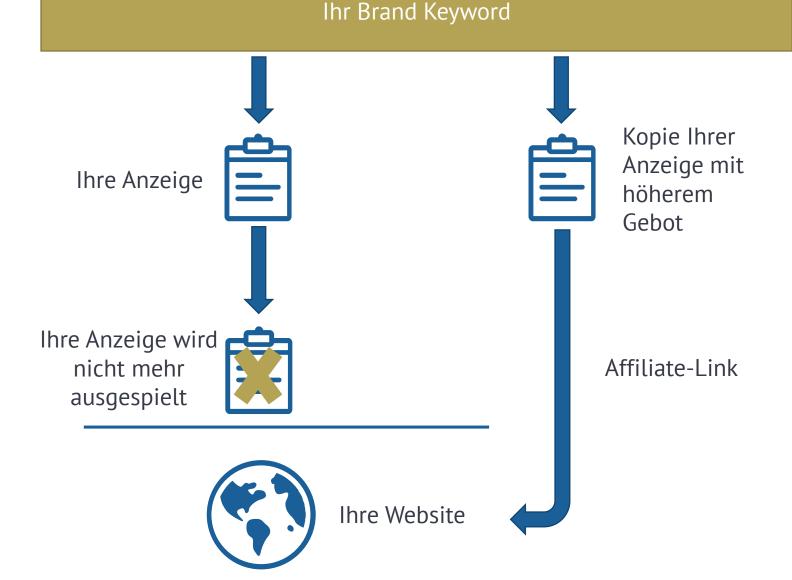


BRAND PROTECTION

Vermeidung von Ad Hijacking

AD HIJACKING

- → Ad Hijacker kopieren eine Google Ads Anzeige
- Per Brand Bidding wird die original Anzeige verdrängt
- → Bei einem Klick auf die Anzeigenkopie wird der Nutzer per Affiliate Link auf die Seite der Brand weitergeleitet
- Kommt es zu einem Kauf, erhält der Ad Hijacker eine Provision
- → Die Performance Suite erkennt Gebote von Wettbewerbern auf die eigene Brand





NETZWERKE

Welche Affiliate-Netzwerke gibt es?

BEKANNTE NETZWERKE

- → Die Setup-Fee ist einmalig zu bezahlen
- → Bei der Netzwerk-Fee handelt es sich um den Anteil der Provision, welches das Netzwerk pro Sale bekommt
- → Beispiel:

Verkaufswert: € 100,-

Provision: 10 % = 10, Netzwerk-Fee: 30 % = 3,

Programm	Setup-Fee	Netzwerk-Fee	Partner- programme
Affilinet	ca. € 3.000,-	30 %	> 2.500
Awin	ca. € 1.000,-	30 %	> 3.400
Belboon	kostenlos	25 %	> 2.100
Adcell	kostenlos	25 %	> 1.800



FAZIT

Zusammenfassung des Affiliate Marketings

FAZIT

EFFEKTIV

- Traffic-Steigerung
- Gezielte Kundenansprache über passende Partner
- Große Reichweite
- Transparentes Vorgehen

EFFIZIENT

- Kosten pro Sale nicht pro Klick
- Keine oder nur geringe Einrichtungskosten
- Werbemittel aus anderen
 Kanälen (z. B. Display) können
 genutzt werden
- Synergien

SYNERGIEN

- Ergebnisse anderer Kanäle können genutzt werden
- Affiliate Marketing, Display
 Advertising, Content
 Marketing & SEO können
 voneinander profitieren
- Landingpages können für alleKanäle genutzt werden



INFORMATIONEN ZUR GEHEIMHALTUNG

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen (Daten) sind vertraulich und nur dem von der Online Solutions Group GmbH (OSG) bestimmten Personenkreis zur Einsicht vorbehalten. Die Inhalte dürfen weder ganz noch teilweise ohne vorherige, schriftliche Genehmigung der OSG vervielfältigt und/oder veröffentlicht, in einem Informationssystem gespeichert oder an Dritte weitergegeben werden.